



Николай КАРПОВИЧ: Работаем на лучший результат

Год назад на должность председателя Стародорожского райисполкома Глава государства согласовал кандидатуру Николая Карповича. Назначение в аграрный регион для Николая Николаевича стало своего рода экзаменом на профпригодность, который, как показало время, сдан успешно.

■ Елена КРУТОЛЕВИЧ

– Николай Николаевич, год – небольшой срок, чтобы подводить какие-то итоги, но говорить о предварительных уже, думаю, можно.

– За это время, благодаря всей нашей команде, в регионе удалось сохранить позитивные наработки и тенденции. По многим позициям нам удалось значительно улучшить цифры, отражающие эффективность работы. Например, за 2017 год объем экспорта товаров составил 25,1 млн долларов (127,1%), а в этом году только за январь – август – 23,1 млн долларов (124,6%). По транспортным услугам, а это основная составляющая показателя внешней торговли, объем экспорта за январь – август текущего года составил 1,9 млн долларов – 138,5% при прогнозе 105%.

Есть успехи в строительной сфере, неплохо сработали и по производству промышленной продукции.

– А что касается вопросов занятости населения и заработной платы? При назначении вас на должность Президент акцентировал внимание именно на этих моментах.

– Динамика по трудоустройству есть. Мы заинтересованы в развитии региона, предпринимательства в наших населенных пунктах и, разумеется, приветствуем новые вакансии. За три квартала текущего года жителям района предложено 60 новых рабочих мест. Также ставим задачи по увеличению доходов жителей Стародорожчины. Темп роста реальной заработной платы за январь – сентябрь в целом по району составил 111,1%.

– Каковы основные показатели работы аграрного сектора?

– Сельское хозяйство – основа экономики региона. Подобраны грамотные руководители на разных уровнях, подтягиваем материально-техническую базу. Пока рано говорить о годовых показателях, опять же, точные цифры у нас есть только за 9 месяцев. За этот период валовой продукцией произвели на 64,7 млн рублей – больше, чем планировали. Сейчас это 108,7%, а задание на год – 104,7%.

При профессиональном подходе, необходимых вложениях в инновации с целью снижения затрат на производство, молоч-

ное скотоводство довольно прибыльное направление сельхозбизнеса. Уже реализовано молока государству почти 53,6 тысячи тонн.

– Как аграрии района готовят фундамент под урожай будущего года?

– В этом году под озимые отвели 14 449 гектаров. При этом под озимые зерновые – побольше, увеличив посевы на 1205 гектаров. Всего – 10 407 га, из них три четверти под зерно, 84 га посеяно элитными семенами и 564 – семенами первой репродукции. Площадь озимых крестоцветных культур – 4042 га, из них 1476 га рапса на зерно. К посеву ранних яровых культур задание выполнено, весной думаем 4292 га отдать под яровые зерновые и зернобобовые культуры. Сельхозорганизации планируют приобрести 157 тонн семян элиты, также рассчитываем внести минеральных удобрений в объеме 1210 тонн действующего вещества, что соответствует 282 кг/га NPK.

– Николай Николаевич, что бы вы хотели пожелать в профессиональный праздник всем, кто занят сегодня в аграрном секторе региона?

– Прежде всего – крепкого здоровья, благополучия в семьях и, конечно, результативной работы. Хотел бы пожелать также процветания нашим сельхозпредприятиям, стабильности, уверенности в завтрашнем дне, а нашим специалистам – чтобы выбранная профессия была в радость и позволяла хорошо зарабатывать.



Фото автора

За 2018 год сельхозпредприятиями района приобретено 5 энергонасыщенных тракторов «МТЗ-3522» с плугами ППО-9-45-К, 1 кормоуборочный комбайн «КВК-800» и 4 зерноуборочных комбайна «Полесье GS-1218». До нового года планируют еще закупить 2 погрузчика марки «Амкор», 1 кормоуборочный комбайн «КГ-6», 3 трактора – 2 единицы «МТЗ-1221» и один «МТЗ-82» и около 10 единиц прицепных агрегатов. В 2019 году планируется закупка новой техники и запчастей к уже имеющимся сельскохозяйственным машинам и механизмам.

«Круто, пап!» Бизнес, который вызывает восторг

В чем секрет успешного бизнеса? На этот вопрос у каждого предпринимателя свой ответ. Дмитрий Бода признается: довольно долго и сам не мог понять, что помогло ему создать бизнес, который был отмечен на республиканском уровне.

■ Елена НИКОЛАЕВА

Когда стали известны итоги республиканского конкурса «Предприниматель года», Дмитрий Бода сразу и не поверил, что попал в число победителей. Осознанной цели стать предпринимателем года у него, директора ООО «Завет», не было. Была достаточно напряженная работа: из года в год приходилось доказывать свой профессионализм на рынке услуг в области электроснабжения.

– Бизнес начинали вместе с другом, еще на малой родине, в Старых Дорогах, – рассказывает Дмитрий Бода. – Естественно, вопроса «Чем заниматься?» не стояло. По образованию мы энергетик. Кроме теоретических знаний, был к тому времени накоплен и небольшой опыт работы в этой сфере. Поначалу в бумажных вопросах помогал также и отец. Иногда говорят, что начинать свое дело страшно. В нашем

случае страха не было, были амбиции. Сейчас, спустя время, я понимаю: именно эти здоровые амбиции молодых людей, желающих реализоваться в профессии и добиться успеха, стали отличным мотиватором для успешного развития.

На пути молодых бизнесменов было немало сложностей, преодолевать которые, по словам Дмитрия, ему помогали книги, чаще всего – о жизни известных предпринимателей, успешных людей, которые сделали себя сами, – Генри Форда, Стива Джобса, Дональда Трампа, Стивена Кови. Бизнес-эксперты во многом помогли выстроить главную линию управления компанией, их успехи, вопреки сложностям, мотивировали и помогли Дмитрию двигаться вперед, развивая свое предприятие. Сегодня в команде не просто профессионалы, но и близкие по духу люди, способные переживать за общее дело. Именно поэтому статус «Предпринима-



Фото автора

тель года» Дмитрий Бода считает не личной заслугой, а коллективной победой.

– Мы ведь и вправду все выкладываемся на сто процентов, – говорит бизнесмен. – Люди у нас надежные, умеют отвечать за свои действия, умеют принимать решения. В этом году я впервые ушел в отпуск так, чтобы вот без всякой связи с офисом три недели. И вы знаете, никто не позволил себе расслабиться, все выполнялось своевременно и на самом высоком профессиональном уровне. Я считаю, что выстроить систему отношений внутри коллектива – очень важно, научить людей нести ответственность, не перекидывать вину, если что-то вдруг пошло не так, на других.

Директор «Завета» признается: бывают такие моменты, когда, что называется, хочется хлопнуть дверью. Останавливает чувство ответственности – перед коллегами и, конечно, перед семьей. Дмитрий Бода – многодетный отец, младшей дочери, а всего в семье пятеро детей, нет еще и годика. Конечно, домашние дела в основном на супруге. У Дмитрия, особенно когда портфель заказов переполнен, на родных времени не очень много. Но даже при всей своей занятости глава семьи старается найти возможность для совместного времяпрепровождения. Незабываемым отдыхом для семьи стал поход, в который они все вместе отправились этим летом. Несколько дней в лесу на Стародорожчине, с палатками и готовкой на костре дети вспоминают с восторгом. А для взрослых это время стало своеобразной эмоциональной перезагрузкой.

– Я не знаю, захотят ли мои дети заниматься этим бизнесом, когда вырастут, – говорит Дмитрий. – Но я хочу, чтобы у них была эта возможность – «подхватить» семейное дело. Именно поэтому для меня важен авторитет компании, мы работаем на качество. И на данном этапе могу точно сказать, что сейчас уже очень хорошие результаты, но есть куда стремиться. Как-то дети для доклада в школу расспрашивали меня о том, чем я занимаюсь. Я решил провезти их по нашим объектам в столице, показал и иллюминацию на проспекте Победителей, и подсвеченное здание Академии наук. И вы знаете, услышанные от них слова неподдельного восторга «Ух ты! Круто, пап!» для меня стали самой ценной похвалой! ■

По решению Совета Министров Беларуси ООО «Завет» признано победителем национального конкурса «Предприниматель года» в номинации «Эффективный бизнес в сфере услуг». Компания оказывает полный комплекс услуг по строительству инженерных сетей, монтажу технологического оборудования на объектах гражданского, промышленного и технического назначения. Основные проекты с участием ООО «Завет» – реконструкция сети наружного и иллюминационного освещения на проспекте Победителей в Минске, реконструкция и реставрация застройки исторического центра столицы, в том числе Троицкого предместья, текущий ремонт освещения колоннады и фасада здания Президиума НАН Беларуси, работы по электроснабжению строящейся линии по производству МДФ на заводе Kropospan. Всего в портфолио команды – более 160 реализованных проектов.